



## Toelichting bijlagen Innovatieve starter

### A) Ondernemingsplan, inclusief Vroegefaseplan

In het ondernemingsplan, inclusief vroegefaseplan geeft u aan hoe u verwacht uw bedrijf substantieel te laten groeien met het nieuwe product, proces of de dienst dat u in de markt wilt zetten. Voor de onderbouwing van het ondernemingsplan gebruikt u actuele gegevens. U gaat in ieder geval in op de volgende aspecten:

- Productpropositie en onderscheidend vermogen;
- Beschrijving van de markt; klanten, marktontwikkelingen (c.q. trends), concurrenten;
- Beschrijving van de oprichters/ondernemers; geschiedenis, track record; persoonlijke sterkte/zwakte; netwerk;
- Beschrijving van de bedrijfsactiviteiten in algemene zin; organigram met de juridische structuur en aandelen-verhoudingen;
- SWOT analyse;
- Beschrijving van de activiteiten (inclusief planning) die worden uitgevoerd in het vroegefasetraject en welke resultaten (logische mijlpalen en daarbij een kwantificering van tussentijdse doelstellingen) deze dienen op te leveren, zodanig dat het ondernemingsplan gevalideerd is en verder gefinancierd wordt.
- Ambitie m.b.t. de groei van de onderneming en wat daarvoor nodig is.
- Beschrijving toekomstige investeerders: achtergrond, motivatie, trackrecord, betrokkenheid tijdens het vroegefasetraject.

### B) Cashflow prognose

Maak een cashflow prognose - financiële voorspelling van de in- en uitgaande geldstromen van de onderneming - voor een periode van maximaal 8 jaar. Maak op basis van deze prognose inzichtelijk op welke momenten, welke middelen ter beschikking staan voor het aflossen van de lening, voor nieuwe investeringen, etc.

De maximale looptijd voor de uitvoering van het vroegefaseplan is 2 jaar, de maximale looptijd van de subsidie in de vorm van een lening is 8 jaar.

De aflossing van de lening (de hoofdsom en de lopende rente) betaalt u terug in zes jaarlijkse termijnen. De eerste termijn wordt afgelost drie jaar na inwerkingtreding geldleningovereenkomst.

C) Begroting vroegefaseplan

In deze bijlage geeft u een overzicht van de kosten van het vroegefasetraject, zoals uiteengezet in het vroegefase plan en gespecificeerd naar activiteit en naar type kosten (loonkosten, kosten materialen/hulpmiddelen, kosten derden, etc.). Btw wordt niet gezien als (subsidiabele) kosten omdat het teruggevorderd mag worden bij de Belastingdienst. Btw mag derhalve niet worden meegenomen in de aangeleverde begroting

D) Meest recente Jaarrekening, Openingsbalans of Aangifte Inkomstenbelasting aanvrager

Uit de jaarrekening, openingsbalans of aangifte inkomstenbelasting dient te blijken dat er niet voldoende liquide middelen beschikbaar zijn om de uitvoering van het vroegefasetraject te financieren.

E) Uittreksel uit het handelsregister van de Kamer van Koophandel

Sluit bij een recent uittreksel uit het handelsregister van de Kamer van Koophandel van de aanvrager waaruit blijkt (i) dat de onderneming is opgericht of in oprichting is, (ii) wie de bevoegde functionaris(sen) van de onderneming is respectievelijk zijn en (III) wie de aandeelhouder(s) is respectievelijk zijn.

F) S&O verklaring aanvrager of Verklaring onafhankelijke accountant

We moeten vaststellen of uw bedrijf een innovatieve onderneming is. Dat kunt u aantonen met:

- de S&O-verklaring; u ontvangt deze verklaring wanneer u gebruik maakt van de WBSO (Wet Bevordering Speur- en Ontwikkelingswerk) en/of de RDA (Research en Development Aftrek).
- verklaring van onafhankelijke accountant: uw uitgaven aan onderzoek en ontwikkeling bedragen ten minste 10% van de totale exploitatiekosten in ten minste één van de drie voorafgaande jaren

G) Verklaring toekomstige investeerder(s)

Voeg de getekende verklaring van uw toekomstige investeerder toe. In de overeenkomst dient specifiek (concreet) te zijn opgenomen welke resultaten het vroegefasetraject moet opleveren, zodanig dat uw toekomstig investeerder het definitieve commitment voor de financiering na het traject afgeeft. De omvang van de vervolffinanciering dient ten minste gelijk te zijn aan het bedrag van de gevraagde geldlening. U maakt hiervoor gebruik van de Modelverklaring van toekomstige investeerder.

H) Bewijsstukken financiële draagkracht toekomstige investeerder

Voeg bewijsstukken toe waaruit blijkt dat de toekomstige investeerder over voldoende financiële draagkracht beschikt om de financiële toezegging aan de aanvrager na te kunnen komen. Voorbeelden van bewijsstukken zijn:

- Een brief van de bank waarin zij verklaart dat de desbetreffende persoon/bedrijf over het investeringsbedrag X beschikt om de voorgenomen investering in bedrijf Y te kunnen financieren.
- Een jaarrekening over het laatste boekjaar, waaruit blijkt dat er voldoende liquide middelen aanwezig zijn om de voorgenomen investering te kunnen financieren.

Dit is een publicatie van:

Rijksdienst voor Ondernemend Nederland  
Prinses Beatrixlaan 2 | 2595 AL Den Haag  
Postbus 93144 | 2509 AC Den Haag  
T +31 (0) 88 042 42 42  
F +31 (0) 88 602 90 23  
E klantcontact@rvo.nl  
www.rvo.nl

Deze publicatie is tot stand gekomen in opdracht van het ministerie van Economische Zaken.

© Rijksdienst voor Ondernemend Nederland | juni 2017

De Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO.nl) stimuleert duurzaam, agrarisch, innovatief en internationaal ondernemen. Met subsidies, het vinden van zakenpartners, kennis en het voldoen aan wet- en regelgeving. RVO.nl werkt in opdracht van ministeries en de Europese Unie.

RVO.nl is een onderdeel van het ministerie van Economische Zaken.